

Verkaufstrainer Schumacher referierte vor rund 160 Teilnehmern beim Gründertag

Schumacher rockte in Halle IV

Von Inge Meyer

Lingen.

Ohne Marketing und Werbung, eine gute Selbstdarstellung und ein gut erarbeitetes Netzwerk geht es bei Existenzgründern und Jungunternehmern nicht, um die ersten fünf Jahre überhaupt zu überstehen. Dies brachte der Verkaufstrainer Oliver Schumacher vor rund 160 Zuhörern beim Existenzgründertag in Halle IV in Lingen auf den Punkt und machte gleich deutlich: Mittelmaß ist Mist!

Nach dem Motto „Nur die Besten kommen in den Garten“ sollten

sich Verkäufer und Vertriebsmitarbeiter regelmäßig schulen lassen, um die Qualität des Produktes oder der Dienstleistung optimal im Gespräch zu erklären. „Gerade bei erklärungsbedürftigen Produkten müssen die Vertriebsmitarbeiter und Gründer top geschult sein, um den Kunden für sich zu gewinnen“, hob Verkaufstrainer Oliver Schumacher hervor.

„Ich selber habe mich bei meiner Existenzgründung an den besten Verkaufstrainern orientiert und meine Selbstständigkeit mit einem ganzheitlichen Anzeigenkonzept unterstützt“, so Schumacher. „Dabei ist es wichtig, dass Sie bei dem Nutzen



Verkaufstrainer Oliver Schumacher in Halle IV in Lingen. Foto: Inge Meyer

des jeweiligen Produktes oder Dienstleistung schnell auf den Punkt kommen und nicht vom Regenwurm, überm Rüssel zum

Elefanten“, mahnte „Schumi“, der die Zuhörer begeisterte. Nur mit einer klaren Werbebotschaft, schlagfertigen Argumenten und ein breit gefächertes Grundwissen „blüht der Umsetzungszweig im Verkauf richtig auf und bekommt Spaß an der Sache“.

„Das Geld ist egal, wenn die Leistung stimmt.“ Diese Grundregel liegt bei jedem Verkäufer auf dem Kopfkissen, um die Preisdiskussion optimal zu managen. Ohne Wertschätzung des Produktes oder der Dienstleistung in Form von Euro und Cent, kommt es nicht zu zwei übereinstimmenden Willenserklärungen – sprich Kaufvertrag. „Halten Sie sich beim Preisnachlass zurück und punkten Sie als Verkäufer besser mit der rechtzeitigen Terminfertigstellung, einen After-Sales Service, der von gelehrten Fachkräften gemacht wird, und eine hohe Produktqualität.“

„Jeder Existenzgründer und Jungunternehmer, der behauptet, für Marketing und Werbung keine Zeit zu haben, beißt sich selber in den Schwanz“, erklärte der Verkaufstrainer. Um sich von den vielen Mitbewerbern deutlich zu unterscheiden und

im Markt zu positionieren, ist Vertriebsförderung, aber dann bitte von Profis und nicht vom Handwerksmeister selber, unabdingbar“. Dabei sollten nicht nur Stammkunden regelmäßig umworben werden, sondern auch intensiv auf Neukundengewinnung gesetzt werden. „Denn rund 90 Prozent der Verkäufer sind gute Stammkundenbetreuer, aber nur zehn Prozent kümmert sich intensiv um Neukundengewinnung.“



Hydraulik-Zylinder
JANSEN GmbH

Tel.: +49 (0) 591/966 256-0
Fax: +49 (0) 591/966 256-29
Mail: info@hz-jansen.com

Otto-von-Guericke-Ring 6
D-49811 Lingen

www.hz-jansen.com

Nano und Material Symposium Niedersachsen fand in Lingen bei Rosen Engineering statt

„Helm-Forschung passt sehr gut“



Von links: Sabrina Seifert, Jens Weber, Lena Thierauf, Erster Kreisrat Martin Gerenkamp, Dr. Nadine Teusler und sitzend Denis Gast von der KGS Hage-Norden



Das Otto-Hahn-Gymnasium in Springe nahm den ersten Preis beim NMN Junior Contest in Lingen entgegen.

Von Inge Meyer

Lingen.

Das 7. Nano und Material Symposium Niedersachsen (NMN) fand erstmals in der Stadt Lingen, in dem Forschungs- und Entwicklungszentrum der ROSEN Gruppe, Ende November, statt. Dazu reisten rund 150 Fachbesucher aus ganz Deutschland, den Niederlanden und Belgien an, die sich mit folgendem Thema beschäftigten: „Material- und Prozessinnovationen zur Erhöhung von Leistung und Lebensdauer.“

Nach der Auftaktveranstaltung am 26. November nahmen die Fachtteilnehmer an einer Werkführung durch das „ROSEN Technology & Research Center“ teil. Am Folgetag reiste die Niedersächsische Staatssekretärin für Wirtschaft, Arbeit und Verkehr, Daniela Behrens an, um die Preisverleihung des „NMN Junior Contest“ im Rahmen der Veranstaltung vorzunehmen. Da es bei dem NMN-Symposium

um neue Materialien, Leichtbau und Oberflächen ging, mussten die vier Schülergruppen, darunter die Gesamtschule Lingen und die KGS Hage-Norden, folgende Aufgabe bearbeiten: Einen ROSEN-Sicherheitshelm derart mit Materialien zu dämmen, um im Falle eines Sturzes, die geringsten Beschleunigungswerte zu erzielen.

Teilweise glühten die roten Köpfe am Nachmittag, als die Staatssekretärin Daniela Behrens und der Erste Kreisrat Martin Gerenkamp den vier Teams mit jeweils vier Schülern kurz vor „Toresschluss“ über die Schulter schauten. Bei der feierlichen Preisverleihung wurden dann die Messergebnisse per Computer genau ermittelt: Der erste Preis ging an das Otto-Hahn-Gymnasium in Springe, der zweite Preis an das Gymnasium am Markt in Achim, den dritten Preis nahm die Gesamtschule Lingen entgegen und den vierten Platz schaffte die KGS Hage-Norden. Über das Preisgeld in Höhe von insgesamt 2.500 Euro freuten sich die Preisträger sehr.

Die Teilnehmer der Lingener Gesamtschule, die von dem Kooperationspartner der ROSEN Gruppe unterstützt wurden, zeigten sich mit dem dritten Platz zufrieden. „Die Leistung unserer Schülergruppe von der KGS Hage-Norden ist sehr gut, denn die Gruppe bestand aus zwei Hauptschülern und zwei Realschülern“, betont Firmenchef Christoph Wenk von der Cwtec in Norden-Hage. Allein schon die Hürde zu überspringen, zwischen 28 eingereichten Bewerbungen von Schülergruppen aus ganz Niedersachsen dann im Abschluss-NMN Junior Contest dabei zu sein, „ist ein super Ergebnis“.

In ihrer Rede hob die Staatssekretärin Daniela Behrens noch einmal hervor, wie wichtig die MINT-Fächer, also Naturwissenschaften und Technik, für den Produktionsstandort Deutschland sind. „Innovation hat auch etwas mit Experimentierfreudigkeit zu tun und mit dem Junior Contest machen wir Lust auf Technik“, sagte Daniela Behrens. Sie bedankte sich bei den Lehrerinnen

und Lehrern, die frühmorgens bei der Rosen Gruppe in Lingen angereist waren und auch bei den Schülergruppen. „Gerade das Thema Helm-Forschung passt sehr gut“, so die Staatssekretärin.

Das 8. Nano und Material Symposium Niedersachsen findet in der Zeit vom 25.-26. November 2015 in Salzgitter statt. Mehr Informationen dazu auch unter www.nmn-ev.de.

Impulse für Wirtschaft

Sie suchen einen optimalen Standort für Ihre Unternehmensaktivitäten? Wir geben Ihnen Raum!

Wirtschaftsförderung | Elisabethstraße 14-16 | 49808 Lingen (Em) | Telefon 05 91 91 44-803 | Telefax 05 91 91 44-805 | wirtschaftsfoerderung@lingen.de | www.lingen.de

STADT LINGEN EMS

Ortmann AUTO • TECHNIK • GMBH

Ihre Werkstatt für alle Marken
Ortmann Auto-Technik-GmbH
Am Hundesand 6 • Lingen
Telefon: (0591) 912 50-0 • Fax: (0591) 912 50-50
E-Mail: scania@Ortmann-Lingen.de

BOSCH Service
SCANIA
Carrier TRANSICOLD

Besuchen Sie das große Autohaus mitten im Emsland!

Viele Neu- und Gebrauchtwagen zu günstigen Preisen warten auf Sie!

HEINZ RAKEL GmbH
Ihr VW- und Skoda-Service-Partner

Meppener Str. 134 • 49744 Geeste-Groß Hesepe
Telefon (0 59 37) 92 76-0 • Fax (0 59 37) 92 76-99

LED-Beleuchtung direkt vom Hersteller

Wir bieten Ihnen hocheffiziente LED Technik zu fairen Preisen

emsLICHT
einfach heller sparen.

emsLICHT AG Ölwerkstraße 58 49744 Geeste-Dalum
Tel.: 0 59 37 / 97 98 80 Fax: 0 59 37 / 97 98 801
Mail: info@emslicht.de www.emslicht.de



Von links: Dr. Nadine Teusler, Firmenchef Patrik Rosen von der ROSEN Gruppe und Staatssekretärin Daniela Behrens drücken den symbolischen roten Knopf bei der Preisverleihung. Fotos: Inge Meyer